デジタル活用で新しいお客様とつながる!

ITツールを活用した

販路開拓セミナ

デジタル技術の進化により、WEBマーケティングやITツールは中小事業者にも身近な存在となっています。SNSやネットショップ、ホームページ活用などの工夫で「新しいお客様」と出会い、売上につなげることが可能です。本セミナーでは、事例を交えながらIT活用の基本から販路拡大のコツ、成功事例までをわかりやすくご紹介します。

令和7年

11_月20_{日(木)} 18:00~20:00

会場:児玉商工会

対象:小規模事業者

定員:20名

締切:11月7日(金)

※定員に達し次第、申込を締め切らせていただきます。

カリキュラム

- 1. マーケティングとは?
- WEB戦略を考えよう ~WEB戦略とWEB戦術の違い~
- 3. SNS、ホームページ、ECサイト 各々の役割とは?
- 4. 各コンテンツを連動させた 集客・売上に繋げる方法
- 5. 成功事例の紹介
- 6. WEB戦略企画書を作成しよう【ワーク】

スマートフォンをお持ちの方は、ご持参ください

講師:安藤 昌明 (あんどう まさあき)

理系の大学卒業後、大手家電メーカー子会社のプログラマとして従事。その後、東京都内のデザイン会社に転職し、様々な企業のホームページと紙媒体(カタログ、チラシ等)のディレクションとデザインを担当。2003年に独立してからは、中小企業の経営とIT活用関連の支援を行う。経営とデザインの両方が解る、数少ない専門家である。現在、「経営戦略×IT活用×WEBマーケティンの経営と戦略×IT活用×WEBマーケティンをデザイン」を中心に、様々な業種の中小企業を支援中。東京都中小企業振興公社登録専門家、横浜企業経営支援財団登録専門家、横浜企業経営支援財団登録専門家、神江の企業的計算によるといる。



『ITツールを活用した販路開拓セミナー』 受講申込書

※お申し込みは下記にご記入の上、FAXまたはご持参にてお申込み下さい。

FAX:0495-72-1948

坦丁商工会 行

事業者名		
受講者名	業種	
所在地	TEL	
	FAX	

*ご記入いただいた情報は、本事業の運営の他、当所からの各種連絡・情報提供、セミナー参加者の実態調査・分析に利用することがありますが、第三者に公開することはありません。